



موسسه بازرگانی

ARMAN-EPL

www.Arman-Epl.com



دوره کاربردی

فرآیند صادرات کالا

به صورت Practical در ۱۲ ساعت

معرفی دوره فرآیند صادرات کالا

دوره فرآیند صادرات کالا به عنوان یک دوره آموزشی تفصیلی که شامل اطلاعات کاربردی برای صادرکنندگان و تمامی کسانی هست که می خواهند بدانند فرآیند صادرات چگونه است. حتی خیلی از افراد دیگر از جمله وکلا، کارشناسان شرکت های حمل و نقل، بیمه، بازرسی، دانشجویان رشته های مدیریت، حقوق و زبان میتوانند از این دوره استفاده کنند. ما در دوره صادرات کالا مفاهیم گسترده ای از جمله: اهمیت صادرات، تحقیقات بازار، بررسی و معرفی بیش از ۴۰ وبسایت بین المللی مورد نیاز برای صادرات، معرفی و نحوه استفاده از ابزار های ITC، بررسی و معرفی وب سایت های ایرانی مهم در صادرات، روش های ورود به بازارهای بین المللی، انتخاب بازار هدف، نحوه دریافت کارت بازرگانی، چگونگی تعیین تعرفه صحیح کالا، بیمه های باربری، چگونگی وصول وجوه صادراتی، مسائل مرتبط با گمرک، ترخیص صادراتی کالا و موارد بسیار متعدد دیگری که در این دوره بحث میکنیم.



- تصمیم‌گیری اولیه درباره شروع صادرات
- آموزش دریافت کارت بازرگانی حقیقی و حقوقی
- قوانین و مقررات صادرات
- بسته بندی صادراتی
- پروفرا اینویس چیست؟ روش صدور پیش‌فاکتور
- آموزش اصول بازاریابی بین‌المللی (بازاریابی صادراتی)
- انواع قراردادهای صادراتی
- روش‌های ورود به بازارهای بین‌المللی
- مدیریت دریافت وجوه صادراتی
- روش‌های آنالیز بازارهای صادراتی بصورت آنلاین



- دکتری بازاریابی از دانشگاه تهران
- فوق لیسانس بازاریابی از دانشگاه تهران
- بیش از ۱۶ سال سابقه کار در حوزه آموزشی بازرگانی
- ۱۸ کتاب چاپ شده در حوزه بازرگانی و بازاریابی
- مذاکره و تنظیم بیش از ۱۶۵ قرارداد بین‌المللی با کشورهای مختلف در حوزه کالاهای مختلف
- مشاور قراردادهای بین‌المللی با بیش از حدود ۵۰ کشور دنیا در بخش‌های حمل و نقل و لجستیک
- کارشناس، مدیریت بازرگانی و مشاور در حوزه واردات و صادرات در شرکت‌های مختلف



دکتر رحیم محترم

۳/۰۰۰/۰۰۰ تومن

مبلغ سرمایه گذاری جهت شرکت در دوره
آموزشی فرآیند صادرات کالا





راه های ارتباطی ما

 02140884125

 info@managershouse.com

 www.managershouse.com

 Keshavarz Boulevard, 16 Azar Street, No. 78

