



موسسه بازرگانی

ARMAN-EPL

www.Arman-Epl.com



دوره کاربردی

قراردادهای بازرگانی در صادرات و واردات

به صورت Practical در ۱۵ ساعت

معرفی دوره قراردادهای بازرگانی در صادرات و واردات

یکی دیگر از بخش های ضروری و با اهمیت هر کسب و کار تجاری، چگونگی تنظیم قراردادهای بازرگانی هست که مسلماً داشتن آگاهی کافی برای این کار مزیت بسیار بالایی به بازرگانان و کارشناسان فعال این حوزه می دهد.

خیلی وقت ها صادر کننده ها و وارد کننده ها این امکان را ندارند که بخواهند هزاران دلار از بودجه خود را صرف هزینه عقد قرارداد با یک وکیل حقوقی کنند و یا حتی اگر دغدغه مالی هم نداشته باشند باز مایلند که خودشان تا حدی با کلیات این کار آشنا بشوند و در عین حال از برخی از جزئیات مرتبط با قراردادهای بازرگانی در حوزه صادرات و واردات آگاه شوند.

ما در دوره قراردادهای بازرگانی در صادرات و واردات چندین نمونه قرارداد واقعی را با تحلیل جزئیات کامل ماده به ماده بررسی نموده ایم؛ علاوه بر این تمامی علاقه مندان به کتاب انگلیسی که در این زمینه توسط مدرس دوره جناب آقای دکتر رحیم محترم انتشار یافته است دسترسی خواهند داشت.



- نحوه چگونگی نگارش عنوان قرارداد
- طرفین قرارداد
- پیشگفتار قرارداد
- تعاریف کلیدی در قراردادهای بازرگانی
- محصول
- نمونه ماده محصول
- پرداخت و وصول وجه
- پرداخت، حساب باز
- پرداخت، پیش پرداخت
- پرداخت، برات



- دکتری بازاریابی از دانشگاه تهران
- فوق لیسانس بازاریابی از دانشگاه تهران
- بیش از ۱۶ سال سابقه کار در حوزه آموزشی بازرگانی
- ۱۸ کتاب چاپ شده در حوزه بازرگانی و بازاریابی
- مذاکره و تنظیم بیش از ۱۶۵ قرارداد بین‌المللی با کشورهای مختلف در حوزه کالاهای مختلف
- مشاور قراردادهای بین‌المللی با بیش از حدود ۵۰ کشور دنیا در بخش‌های حمل و نقل و لجستیک
- کارشناس، مدیریت بازرگانی و مشاور در حوزه واردات و صادرات در شرکت‌های مختلف



دکتر رحیم محترم

مبلغ سرمایه گذاری جهت شرکت در دوره آموزشی
قراردادهای بازرگانی در صادرات و واردات

مبلغ سرمایه گذاری جهت شرکت در دوره آموزشی
قراردادهای بازرگانی در صادرات و واردات





راه های ارتباطی ما

 02140884125

 info@managershouse.com

 www.managershouse.com

 Keshavarz Boulevard, 16 Azar Street, No. 78

